Christian Vianello

Professionista Del Dato



7 Esempi di Report di Vendita

Sommario

1. Sintesi Stock, Sell Out, Sell In e Magazzino 3
2. Dettagli Prodotto/Catena Retail 4
3. Dettaglio per cliente 5
4. Trend per Cliente 6
5. Rottura di Stock 7
6. Eccesso di Stock 8
7. Prodotti in Phased Out 9

Biografia 10

Professionista Del Dato - Contatti 11

Di seguito troverai 7 Esempi di Report di Vendita che utilizzo come base di partenza per i miei clienti.

Ho inserito esclusivamente le tabelle con i dati. I dati al loro interno sono stati inventati.

I dati sono disponibili in Microsoft Excel e sono completamente gestibili tramite Tabelle Pivot per raggiungere il massimo dettaglio possibile e cambiare comodamente la visione dei dati.

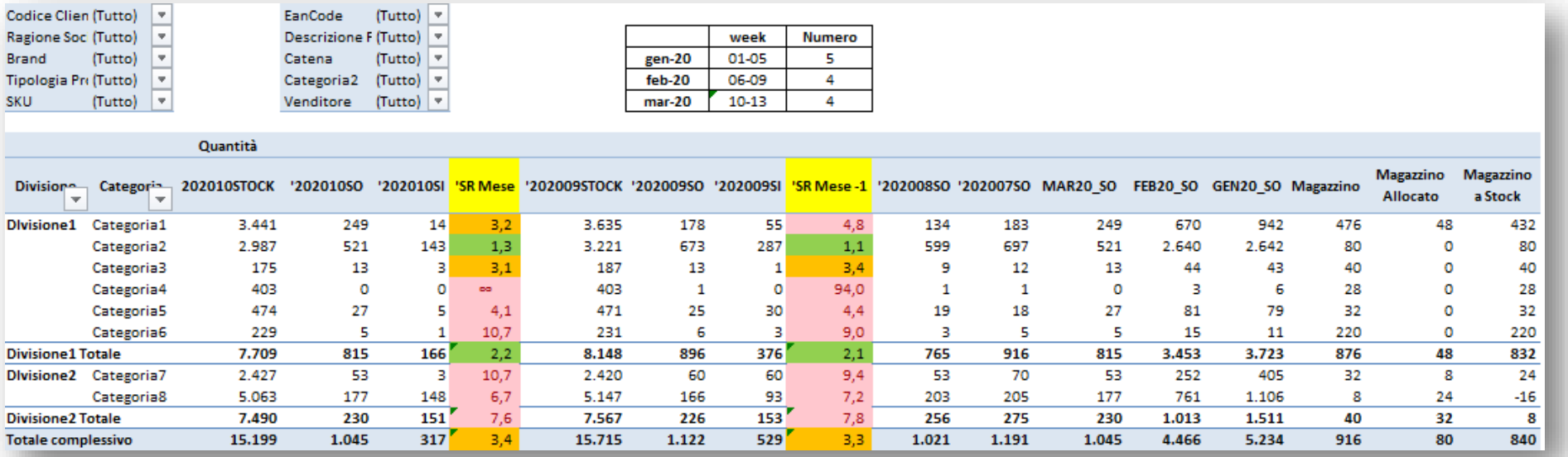
Essenziale è la presenza dei filtri, per trovare facilmente le informazioni utili.

Eventualmente possono essere inseriti dei grafici per semplificarne la lettura.

1. Sintesi Stock, Sell Out, Sell In e Magazzino

Di fondamentale importanza avere una visione completa delle performance con la possibilità di entrare nel dettaglio per:

- Divisione e Brand
- Distributore, Catena Retail, Partner Online
- Segmentazione per Prodotto e SKU
- Forza Vendita
- Dettaglio per codice Stock, Sell Out, Sell In e Magazzino Centrale



Codice Clien	(Tutto)				EanCode	(Tutto)				week	Numero								
Ragione Soc	(Tutto)				Descrizione F	(Tutto)				gen-20	01-05	5							
Brand	(Tutto)				Catena	(Tutto)				feb-20	06-09	4							
Tipologia Pr	(Tutto)				Categoria2	(Tutto)				mar-20	10-13	4							
SKU	(Tutto)				Venditore	(Tutto)													
		Quantità																	
Divisione	Categoria	202010STOCK	'202010SO	'202010SI	'SR Mese	'202009STOCK	'202009SO	'202009SI	'SR Mese -1	'202008SO	'202007SO	MAR20_SO	FEB20_SO	GEN20_SO	Magazzino	Magazzino Allocato	Magazzino a Stock		
DIvisione1	Categoria1	3.441	249	14	3,2	3.635	178	55	4,8	134	183	249	670	942	476	48	432		
	Categoria2	2.987	521	143	1,3	3.221	673	287	1,1	599	697	521	2.640	2.642	80	0	80		
	Categoria3	175	13	3	3,1	187	13	1	3,4	9	12	13	44	43	40	0	40		
	Categoria4	403	0	0	∞	403	1	0	94,0	1	1	0	3	6	28	0	28		
	Categoria5	474	27	5	4,1	471	25	30	4,4	19	18	27	81	79	32	0	32		
	Categoria6	229	5	1	10,7	231	6	3	9,0	3	5	5	15	11	220	0	220		
Divisione1 Totale		**7.709**	**815**	**166**	2,2	**8.148**	**896**	**376**	2,1	**765**	**916**	**815**	**3.453**	**3.723**	**876**	**48**	**832**		
DIvisione2	Categoria7	2.427	53	3	10,7	2.420	60	60	9,4	53	70	53	252	405	32	8	24		
	Categoria8	5.063	177	148	6,7	5.147	166	93	7,2	203	205	177	761	1.106	8	24	-16		
Divisione2 Totale		**7.490**	**230**	**151**	7,6	**7.567**	**226**	**153**	7,8	**256**	**275**	**230**	**1.013**	**1.511**	**40**	**32**	**8**		
Totale complessivo		**15.199**	**1.045**	**317**	3,4	**15.715**	**1.122**	**529**	3,3	**1.021**	**1.191**	**1.045**	**4.466**	**5.234**	**916**	**80**	**840**		

2. Dettagli Prodotto/Catena Retail

Visione dei dati a livello dettagliato per Prodotto e Catena Retail

Codice Prod	(Tutto)
Tipologia	PRODOT
Distributore	(Tutto)
Ragione Soci	(Tutto)
Venditore	(Tutto)

Divisione	Categori	SottoCat	Catena	EanCode	Sk	Descriptio	Valori '202010STOCK	'202010SO	'202010SI	'SR Mese	'202009STOCK	'202009SO	'202009SI	'SR Mese -1	'202008SO	'202007SO	'MAR20_SO	'FEB20_SO	'GEN20_SO	'DIC19_SO	'NOV19_SO	'OTT19_SO
Divisione1	Categoria1	Categoria2	Catena1	123456789123	Sku1	Descrizione	37	12	21	0,7	43	4	6	2,5	0	0	0	0	0	39	14	10
				123456789124	Sku2	Descrizione	28	3	0	2,2	26	6	5	1,0	6	9	14	32	38	168	19	20
			Catena1 Totale				**65**	**15**	**21**	**1,0**	**69**	**10**	**11**	1,6	**6**	**9**	**14**	**32**	**38**	**207**	**33**	**30**
			Catena2	123456789123	Sku1	Descrizione	25	1	0	5,8	26	2	0	3,0	0	1	1	1	4	15	3	1
				123456789125	Sku3	Descrizione	6	1	0	1,4	5	1	0	1,2	0	0	0	0	0	0	0	0
			Catena2 Totale				**31**	**2**	**0**	**3,6**	**31**	**3**	**0**	2,4	**0**	**1**	**1**	**1**	**4**	**15**	**3**	**1**
			catena3	123456789125	Sku3	Descrizione	6	1	8	1,4	7	1	0	1,6	0	0	0	1	2	7	7	2
				123456789126	Sku4	Descrizione	104	2	0	12,1	104	5	2	4,9	1	9	2	17	22	109	9	6
			Catena3 Totale				**110**	**3**	**8**	**8,6**	**111**	**6**	**2**	4,3	**1**	**9**	**2**	**18**	**24**	**116**	**16**	**8**
			Catena4	123456789123	Sku1	Descrizione	326	16	0	4,8	342	16	0	5,0	12	13	16	56	64	239	60	40
				123456789124	Sku2	Descrizione	5	1	0	1,2	4	1	2	0,9	0	0	0	0	2	6	2	0
			Catena4 Totale				**331**	**17**	**0**	**4,5**	**346**	**17**	**2**	4,7	**12**	**13**	**16**	**56**	**66**	**245**	**62**	**40**
Totale complessivo							**537**	**37**	**29**	**3,4**	**557**	**36**	**15**	3,6	**19**	**32**	**33**	**107**	**132**	**583**	**114**	**79**

3. Dettaglio per cliente

Visualizzazione utile per analizzare l'andamento dei singoli clienti/soci catene retail.
Nel dettaglio è possibile visualizzare l'andamento per prodotto.

Sku	(Tutto)
Catena	Catena1
Anno	2020

Somma di Qty		Dati		
Customer	W/Y	STOCK	SO	SI
Socio 1	202010	3292	117	0
Socio 1	202009	2962	119	447
Socio 1	202008	3081	116	0
Socio 1	202007	3172	151	25
Socio 1	202006	2932	132	391
Socio 1	202005	3063	124	1
Socio 1	202004	2940	127	247
Socio 1	202003	3067	95	0
Socio 1	202002	3162	122	0
Socio 1	202001	3284	118	0
Socio 1 Totale			**1221**	**1111**
Socio 2	202010	5885	163	152
Socio 2	202009	6048	164	0
Socio 2	202008	6212	133	0
Socio 2	202007	6345	166	0
Socio 2	202006	6151	176	360
Socio 2	202005	6039	157	288
Socio 2	202004	5695	162	501
Socio 2	202003	4892	169	965
Socio 2	202002	4586	110	475
Socio 2	202001	4696	18	0
Socio 2 Totale			**1418**	**2741**
Totale complessivo			**2639**	**3852**

4. Trend per Cliente

Performance per Distributore, Catena, Socio, Cliente Finale.

Stock, Sell Out, Sell In

Sku	(Tutto)								
Ragione Sociale	(Tutto)								
Tipologia Prodotto	PRODOTTO								
Anno	2020								
Somma di Qty	**Mese**	**Week**							
	01					**02**			
Catena	**1**	**2**	**3**	**4**	**5**	**6**	**7**	**8**	**9**
Catena1	3.220	3.489	3.578	3.505	3.345	3.088	3.040	2.987	3.168
Catena2	6.311	6.055	5.816	5.677	5.474	5.393	5.358	5.200	5.149
Catena4	2.744	2.798	2.711	2.641	2.611	2.667	2.540	2.513	2.539
Catena5	2.264	2.189	2.270	2.213	2.101	2.062	1.976	1.944	1.892
Catena6	618	587	563	549	530	518	504	494	556
Catena7	11.198	11.423	11.189	10.857	10.590	10.402	10.066	9.736	9.472
Totale complessivo	**26.355**	**26.541**	**26.127**	**25.442**	**24.651**	**24.130**	**23.484**	**22.874**	**22.776**

5. Rottura di Stock

Per aver sotto controllo lo stock ed evitare o diminuire il rischio di rottura, di seguito due tabelle.

La prima tabella mette in luce i prodotti in rottura di stock

La seconda, i prodotti con una Stock Rotation tendente a zero e quindi prossimi alla rottura di stock.

1

Distributore	(Tutto)
Catena	(Tutto)
Ragione Sociale	(Tutto)
Punto Vendita	(Tutto)

Stock 0
Sell Out Descrente
Check Sell In

SKU	Descrizione	Valori 'STOCK	'SO	'Sell In	'SR MESE
SKU1	Descrizione1	0	70	60	0
SKU2	Descrizione2	0	43	0	0
SKU3	Descrizione3	0	33	0	0
SKU4	Descrizione4	0	33	45	0
SKU5	Descrizione5	0	32	0	0
SKU6	Descrizione6	0	25	25	0
SKU7	Descrizione7	0	23	30	0
SKU8	Descrizione8	0	19	10	0
SKU9	Descrizione9	0	19	15	0
SKU10	Descrizione10	0	14	10	0
SKU11	Descrizione11	0	10	10	0
SKU12	Descrizione12	0	10	0	0
SKU13	Descrizione13	0	9	0	0
Totale complessivo		**0**	**340**	**205**	**0**

2

Distributore	(Tutto)
Catena	(Tutto)
Ragione Sociale	(Tutto)
Punto Vendita	(Tutto)

Rischio di Rottura di Stock
Disponibilità inferiore a 1 mese
Check Sell in

SKU	Descrizione	Valori 'STOCK	'SO	'Sell In	'SR MESE
SKU1	Descrizione1	1	699	810	0,00
SKU2	Descrizione2	1	492	650	0,00
SKU3	Descrizione3	1	216	0	0,00
SKU4	Descrizione4	1	138	100	0,01
SKU5	Descrizione5	2	139	160	0,01
SKU6	Descrizione6	6	274	160	0,02
SKU7	Descrizione7	1	41	40	0,02
SKU8	Descrizione8	8	297	275	0,03
SKU9	Descrizione9	1	34	50	0,03
SKU10	Descrizione10	1	22	35	0,05
SKU11	Descrizione11	23	357	490	0,06
SKU12	Descrizione12	11	165	160	0,07
SKU13	Descrizione13	2	29	35	0,07
Totale complessivo		**59**	**2903**	**2965**	**0,02**

6. Eccesso di Stock

Utile per analizzare anche i prodotti a bassa rotazione

Nella prima tabella è possibile visualizzare i prodotti più critici, con presenza di Stock, eventuale Sell In e Sell Out pari a 0. Nella seconda tabella è possibile visualizzare i prodotti a bassa rotazione da monitorare costantemente.

1

Distributore	(Tutto)
Catena	(Tutto)
Ragione Sociale	(Tutto)
Punto Vendita	(Tutto)

Stock Rotazione 0

		Valori			
SKU	Descrizione	'STOCK	'SO	'Sell In	'SR MESE
SKU1	Descrizione1	291	0	0	∞
SKU2	Descrizione2	152	0	0	∞
SKU3	Descrizione3	111	0	60	∞
SKU4	Descrizione4	86	0	64	∞
SKU5	Descrizione5	50	0	40	∞
SKU6	Descrizione6	40	0	0	∞
SKU7	Descrizione7	40	0	0	∞
SKU8	Descrizione8	40	0	50	∞
SKU9	Descrizione9	34	0	20	∞
SKU10	Descrizione10	32	0	125	∞
SKU11	Descrizione11	32	0	0	∞
SKU12	Descrizione12	29	0	0	∞
SKU13	Descrizione13	29	0	35	∞
Totale complessivo		**966**	**0**	**394**	∞

2

Distributore	(Tutto)
Catena	(Tutto)
Ragione Sociale	(Tutto)
Punto Vendita	(Tutto)

Stock Rotazione >4 Mesi

		Valori			
SKU	Descrizione	'STOCK	'SO	'Sell In	'SR MESE
SKU1	Descrizione1	317	1	150	317
SKU2	Descrizione2	145	1	0	145
SKU3	Descrizione3	142	1	45	142
SKU4	Descrizione4	114	1	25	114
SKU5	Descrizione5	396	4	400	99
SKU6	Descrizione6	86	1	0	86
SKU7	Descrizione7	163	2	0	82
SKU8	Descrizione8	257	4	75	64
SKU9	Descrizione9	800	13	0	62
SKU10	Descrizione10	57	1	50	57
SKU11	Descrizione11	56	1	0	56
SKU12	Descrizione12	91	2	0	46
SKU13	Descrizione13	119	3	120	40
Totale complessivo		**2743**	**35**	**865**	**78**

7. Prodotti in Phased Out

Prodotti che sono andati o stanno andando fuori listino o saranno rimpiazzati da altri modelli.

Ragione Sociale	(Tutto)		
Catena	(Tutto)		
Distributore	(Tutto)		
Categoria	(Tutto)		
Brand	(Tutto)		
Tipologia Prodotti	(Tutto)		
Mese	(Tutto)		
Anno	2020		
W/Y	202010		
Somma di Qty			
PHASED OUT	SKU	Descrizione	Totale
PHASED OUT	SKU1	Desc1	24
PHASED OUT	SKU2	Desc2	19
PHASED OUT	SKU3	Desc3	18
PHASED OUT	SKU4	Desc4	16
PHASED OUT	SKU5	Desc5	13
PHASED OUT	SKU6	Desc6	13
PHASED OUT	SKU7	Desc7	8
PHASED OUT	SKU8	Desc8	8
PHASED OUT	SKU9	Desc9	5
PHASED OUT	SKU10	Desc10	4
PHASED OUT	SKU11	Desc11	4
PHASED OUT	SKU12	Desc12	4
PHASED OUT	SKU13	Desc13	3
PHASED OUT	SKU14	Desc14	3
PHASED OUT	SKU15	Desc15	3
PHASED OUT	SKU16	Desc16	2
PHASED OUT	SKU17	Desc17	1
Totale complessivo			148

Biografia

Christian Vianello è un Professionista Del Dato

Da più di 15 anni svolge questa professione con passione.

Crea report per la Forza Vendita (Acquisizione Dati, elaborazione, Output).

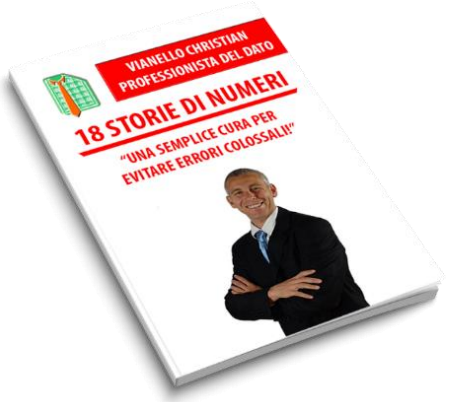
Ha clienti di diverse dimensioni, dalla multinazionale alla piccola media impresa in contesti sia nazionali che internazionali.



Ama lavorare con i numeri di Vendita e Marketing.

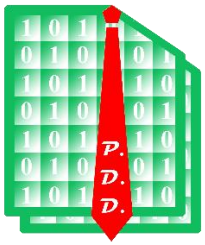
Milanese, Classe '77, sposato, con 2 figli, laureato in Economia e appassionato di sport.

Amministratore del gruppo Linkedin "Piccoli Medi Imprenditori Milano" costituito da circa 3.000 titolari di PMI del territorio Milanese e Hinterland.



Riferimenti:

- Sito: https://www.professionistadeldato.com/
- Profilo Linkedin Professionista Del Dato - https://www.linkedin.com/in/professionistadeldato/
- Pubblicazione: 18 Storie di Numeri: Una Semplice Cura per Evitare Errori Colossali
- Gruppo Linkedin Piccoli Medi Imprenditori Milano: https://www.linkedin.com/groups/8518018/



Professionista Del Dato - Contatti

Sede: Viale Giovanni Suzzani 19 – Milano

Email: Info@professionistadeldato.com

Telefono: +393889095702

Sito Web: www.professionistadeldato.com

